

P

P

M

Perfectly Placed Media

ONLINE MARKETING

ALWAYS PERFECTLY PLACED

PERFECTLY PLACED MEDIA

Wir legen großen Wert auf die individuelle Beratung, damit jeder eingesetzte Euro auch den größtmöglichen Erfolg erzielt. Jedes zu bewerbende Produkt ist einzigartig und sollte deshalb auch die individuell bestmögliche Kommunikation nach außen hin erhalten. Wir erarbeiten für Sie individuelle und strategische Konzepte aus, damit wir gemeinsam Ihr Ziel erfolgreich erreichen.

Targeting ist seit über 25 Jahren unser tägliches Business. Um effizient und zielgruppengenau User auf den wichtigsten Online-Plattformen wie Google, YouTube, Facebook, Instagram, Pinterest, Twitter, LinkedIn und XING zu erreichen, bieten wir unseren Kunden Online Marketing an.

Mit hohem Engagement setzen wir unser gesamtes Know-how für Sie ein, um mehr Leads, mehr Kunden damit mehr Umsatz zu generieren!



PPM LEISTUNGEN SIND AUSGEZEICHNET

Alle PPM Leistungen werden mit größter Sorgfalt geplant, umgesetzt, kontrolliert, und dokumentiert. 2018 wurde PPM zum elften Mal in Folge - für sein Auftragsmanagement und seine Kampagnenrealisierung mit dem FAM-Qualitätssiegel ausgezeichnet.

Sprechen Sie uns an, wenn Sie ausgezeichnete Leistungen haben wollen!

REPORTING

Jede Kampagne wird mit einem ausführlichen Reporting abgeschlossen.

Mit dem Reportingbericht erhalten unsere Kunden einen ausführlichen Überblick über erzielte Erfolge. Zusätzlich liefern wir ein Projekt-Resümee und strategische Empfehlungen für die nächsten anstehenden Kampagnen.

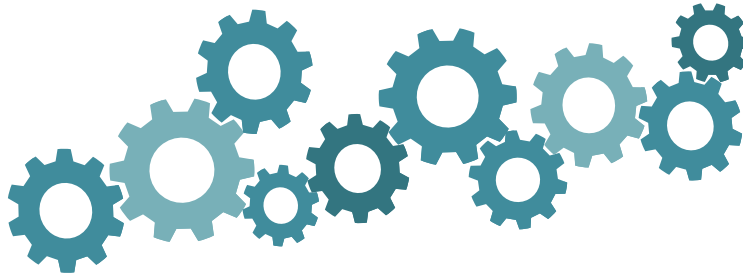
ONLINE MARKETING

Neukundengewinnung, Steigerung der Bekanntheit und Maximierung des Traffics für mehr Umsatz.

Qualifizierte Leads generieren und damit neue Kunden gewinnen – auch bei steigendem Wettbewerb.

Alles steht und fällt mit der passenden Online Strategie und der ganzheitlichen Verzahnung der einzelnen Online-Medien miteinander. Wichtig ist, dass der psychologische Kaufentscheidungsprozess des potenziellen Online-Kunden berücksichtigt wird. Hierbei liegt der größte Hebel darin, Ihren Besucher gezielt mit einer Reihe von Online Schritten innerhalb ihres Online-Angebots so zu führen, dass aus einem Interessenten ein Neukunde gewonnen wird.

Kontinuierliche Produktpresenz zahlt sich durch mehr Umsatz aus!



SEA - GOOGLE ADS

Mit mehr Sichtbarkeit, mehr Leads, mehr Umsatz generieren.

Mit der SEA Suchmaschinenwerbung erreichen wir Ihre potenziellen Kunden genau dort, wo sie nach Lösungen suchen. Mithilfe der Keywords- und Konkurrenz-Analyse platzieren wir Sie auf den ersten Plätzen der Google-Suchergebnisse.



5

FACTS

Targeting	auf Anfrage
Zielvorhaben	
Setupkosten	
Betreuungskosten	
Werbebudget	
Kampagnenlaufzeit	
Mindestlaufzeit	
Kombi-Rabatte	

ONLINE MARKETING

DISPLAY ADVERTISING

Mehr Reichweite, mehr Bekanntheit, mehr Kunden.

Nutzen Sie das Google Werbenetzwerk für mehr Reichweite und mehr Umsatz. Mit dem Placement Targeting platzieren wir die Display Werbung genau auf den Webseiten, auf denen sich Ihre Zielgruppe aufhält.



FACTS

Targeting	auf Anfrage
Zielvorhaben	
Setupkosten	
Betreuungskosten	
Werbebudget	
Kampagnenlaufzeit	
Mindestlaufzeit	
Kombi-Rabatte	

YOUTUBE ADVERTISING

Mehr Views, mehr Abonnenten, mehr Umsatz.

Setzen Sie auf YouTube Werbung, um Neukunden zu gewinnen. Diese Art der Werbung verankert Ihre Produktwerbung auf dem kürzesten Weg in die Köpfe der relevanten Zielgruppe.



FACTS

Targeting	auf Anfrage
Zielvorhaben	
Setupkosten	
Betreuungskosten	
Werbebudget	
Kampagnenlaufzeit	
Mindestlaufzeit	
Kombi-Rabatte	

SOCIAL MEDIA MARKETING

Mehr Likes, mehr Follower, mehr Umsatz.

Mit Instagram, Facebook und Co Neukunden auf direktem Weg ansprechen und von Ihrem Produkt überzeugen. Die potenziellen Kunden sind hier besonders offen für neues und konsumfreudig.



FACTS

Targeting	auf Anfrage
Zielvorhaben	
Setupkosten	
Betreuungskosten	
Werbebudget	
Kampagnenlaufzeit	
Mindestlaufzeit	
Kombi-Rabatte	

REFERENZAUSZUG



Carefree



DIESEL



GIORGIO ARMANI



Jean Paul GAULTIER

JILSANDER

Kellogg's

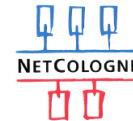


LANCASTER

L'ORÉAL



MARC JACOBS



NIVEA

orthomol



O₂



P&G



SONY.



KONTAKT

ICH FREUE MICH AUF IHREN ANRUF
Nehmen Sie Kontakt auf!



STELLA LANGNER
General Manager
+ 49 (0)221 569 09-75
langner@ppm-agentur.de

WWW.PPM-AGENTUR.DE

Perfectly Placed Media GmbH
Geleniusstr. 4, 50931 Köln
fon: 0221-569 09-6
fax: 0221-569 09-70